

| | | | | |
|---|------------------------------------|--|----------|----------------------|
|  SECRETARÍA DE DESARROLLO ECONÓMICO | PROCESO: GESTIÓN DOCUMENTAL | | Código: | GD-P1-F22 |
| | Acta de reunión | | Versión: | 4 |
| | | | Fecha: | 07/11/2025 |
| | | | Página: | Página 1 de 9 |

| DATOS DE LA ASISTENCIA TÉCNICA | | | |
|---|---|-------------------------------|--|
| Dependencia: | Subdirección de Innovación y Productividad | Asunto: | Asistencia técnica de Costos de productos o servicios |
| Fecha: | 16/04/2026 | Modalidad: | <i>Sincrónica</i> |
| Lugar: | La Tienda del Emprendedor - Cra 29 # 11 - 36 | Módulo/Curso: | Módulo 5. Finanzas - N2: Costos de productos o servicios |
| Asistencia Técnica AT: | Asistencia Técnica AT | Duración de la sesión: | 2,5 horas |
| Asistentes/Participantes: <i>(escriba los nombres de las personas que asisten a la asistencia y el cargo de los empresarios y lleve control de asistencia adicional)</i> NOMBRE DE LA EMPRESA: La Tienda del Emprendedor NIT: 1026577342-6 NOMBRE DEL EMPRESARIO QUE ATIENDE LA VISITA: Laura Pulido NOMBRE DEL GESTOR QUE LA REALIZA: Fabio Enrique Castro Ardila - Contratista Anexo: Listado de Asistencia | | | |

| OBJETIVO DE LA REUNIÓN |
|--|
| <i>El objetivo de la asistencia técnica debe ser el definido en la ficha metodológica en el Criterio 2 – Descripción del curso</i> |
| Identificar y clasificar los diferentes tipos de costos y gastos asociados a la producción de un producto/servicio |
| AGENDA DE LA REUNIÓN |
| <i>Especifique si la agenda se desarrolla en el marco del tiempo de TA o de AT y defina los puntos de la reunión acordados con el empresario. Recuerden que el TA hace parte del ejercicio sincrónico que realizará con el empresario de manera presencial o PMT y la AT del acompañamiento que realizará para desarrollar la herramienta</i> |
| Se realiza Asistencia técnica AT con el empresario, donde se revisaron los siguientes temas: <ul style="list-style-type: none"> • Costos directos e indirectos • Costos Fijos y variables • Gastos administrativos, comerciales y financieros • Aplicación de la herramienta de Excel en 1 producto de la empresa. |

| DESARROLLO DE LA SESIÓN |
|--|
| 1. Presentación: La reunión inicia con el saludo al empresario |

Si este documento se encuentra impreso no se garantiza su vigencia, por lo tanto, es Copia No Controlada
El usuario al momento de consultarlo debe compararlo con la versión oficial publicada en la Intranet.

| | | |
|--|--|--|
| Elaboró: Ingrid Rodríguez / Profesional Universitario / SAF | Revisó: Juan Sebastián Junca Castro / Contratista / OAP | Aprobó: Jessica Paola Julio Serrano / Subdirectora / SAF Lady Sorany Laiton Linares / Jefe / OAP |
|--|--|--|



2. Se realizó revisión de los compromisos de la asistencia técnica anterior: costos directos e indirectos, Costos Fijos y variables, Gastos administrativos, comerciales y financieros de dos productos fabricados en la empresa, donde se aclararon dudas acerca de la aplicación de algunos conceptos.
3. Se realiza la retroalimentación de los principales conceptos, teniendo en cuenta como referente bibliográfico la ficha metodológica del nivel 2 - Costos de productos o servicios:
 - Costo: El dinero que se invierte para elaborar, producir o comercializar el bien o servicio a vender.
 - Gastos: Salidas de dinero para el normal funcionamiento de la unidad productiva.
 - Costos en las empresas: Los costos en las empresas son un elemento esencial para la gestión financiera y operativa, ya que representan las erogaciones o salidas necesarias para producir bienes o servicios. Su correcta identificación, clasificación y control permite a las empresas optimizar recursos, maximizar la rentabilidad y tomar decisiones estratégicas. Estos pueden estar dados de acuerdo con el tipo de empresa:
 - Empresas Manufactureras: Compran materia prima y mediante un proceso de transformación, en el que interviene la mano de obra y otras erogaciones, las convierten en producto terminado.
 - Empresas de Comercialización: Compran artículos terminados para luego revenderlos a un precio superior.
 - Empresas de Servicios: Ofrecen bienes intangibles y en general obtienen un beneficio mediante el cobro de mano de obra y otros servicios prestados.
 - Costo de producción: El costo de producción representa el valor total de los recursos utilizados para fabricar un producto o prestar un servicio, el cual incluye los materiales directos utilizados, la mano de obra directa y los costos indirectos asociados.
 - Componentes del costo de producción:
 - Materiales directos: Son todos los materiales identificables en la producción de un producto terminado, ejemplo: tela, madera, cuero.
 - Mano de obra: Esfuerzo físico y mental realizado por parte del personal para la elaboración de un producto o servicio.

Si este documento se encuentra impreso no se garantiza su vigencia, por lo tanto, es Copia No Controlada
El usuario al momento de consultarlo debe compararlo con la versión oficial publicada en la Intranet.



- Costos indirectos: Son todos los costos adicionales a los anteriores incurridos para producir un producto. No son identificables o cuantificables directamente con los productos terminados o con un área específica de producción. Ejemplos: Mano de obra indirecta, materiales indirectos, energía eléctrica, arrendamiento, entre otros.
- Costo unitario de producción: El costo unitario de producción es el resultado del costo total de producción dividido por el número de unidades producidas. Indica cuánto cuesta producir una unidad de producto.
- Clasificación de los costos en las empresas
 - Según su relación con la producción
 - Costos Directos: Asociados directamente con la producción de un bien o servicio (ej.: materias primas, mano de obra directa).
 - Costos Indirectos: No pueden asignarse directamente a un producto, pero son necesarios para la operación (ej.: arriendo de la planta de producción, salario de coordinadores).
 - Según su Comportamiento
 - Costos Fijos: No están relacionados con el nivel de producción (ej.: arriendo, seguros, salarios).
 - Costos Variables: Cambian proporcionalmente con el volumen de producción (ej.: materias primas, consumo de servicios públicos).
- Concepto de Gastos: Son los recursos que utiliza la empresa y no se emplean en la producción.
- Gastos en las empresas
 - Gastos de administración: Son desembolsos de dinero que se realizan con el fin de cubrir todas las actividades necesarias para administrar el negocio.
 - Gastos de ventas: Son desembolsos de dinero que tienen como finalidad promover la gestión de ventas de la empresa.
 - Gastos financieros: Son desembolsos de dinero que tienen como finalidad cubrir las obligaciones que se generan con las entidades financieras.

Si este documento se encuentra impreso no se garantiza su vigencia, por lo tanto, es Copia No Controlada
El usuario al momento de consultarlo debe compararlo con la versión oficial publicada en la Intranet.



4. Se realiza retroalimentación de la herramienta en Excel: en la herramienta de Excel proporcionada ingresar los materiales utilizados para la producción (cantidad y costo), posteriormente ingresar la mano de obra necesaria para la fabricación (cantidad y costo), ingresar los costos indirectos de fabricación (cantidad y costo) y finalmente ingresar los gastos asociados a la distribución y a la administración (cantidad y costo). Asigne el % utilidad deseada y el IVA.
5. Se realiza la aplicación de la herramienta práctica de Excel Costeo de Productos y Servicios en 1 producto de la empresa como se describe a continuación:
 - *Introducción:* se realiza una breve introducción de la herramienta, indicando la importancia de costear los productos/servicios de la empresa, siendo esencial para la toma de decisiones y mejorar la rentabilidad de la empresa.
 - *Conceptos clave:* se realiza una breve explicación de los conceptos clave que van a ser utilizados en la herramienta en Excel, indicando que el empresario puede consultarlos cuando esté aplicando la herramienta de manera autónoma si tiene dudas de los conceptos utilizados para calcular los costos y gastos.
 - *Herramienta desarrollada:* se realiza una explicación del paso a paso para utilizar la herramienta en Excel, previo al inicio del diligenciamiento de la herramienta de costos, donde lo primero que debe definir la empresa es el objeto de análisis que corresponde al producto que se va a costear y la cantidad; luego en la hoja costo de producción se debe calcular los materiales directos, mano de obra y costos indirectos, posteriormente se calcula la mano de obra de acuerdo a las operaciones que realice la empresa para la fabricación del producto y finalmente se calculan los costos indirectos. En la hoja de gastos se calculan los gastos de comercialización, administrativos y financieros. Finalmente, en la hoja precio de venta se asigna la utilidad deseada y el IVA y automáticamente el Excel arroja el resultado del precio de venta sugerido.
 - *Definir producto a costear y cálculo de materiales:* se realizó el costo de producción del producto seleccionado: CAJA MICROCORRUGADO 11X11X6,5 CM, para una cantidad de 99 unidades, iniciando con los materiales directos preguntando al empresario que materiales se utilizan de acuerdo con el trabajo autónomo realizado por el empresario, en que cantidades y cuál es el costo unitario, para así calcular el costo de cada material. Adicionalmente se explica que cada producto es diferente y van a cambiar los materiales, cantidades y costos.

Si este documento se encuentra impreso no se garantiza su vigencia, por lo tanto, es Copia No Controlada
El usuario al momento de consultarlo debe compararlo con la versión oficial publicada en la Intranet.

| A. OBJETO DE ANÁLISIS | | B. COSTO POR UNIDAD | | | |
|--|----------------------------------|------------------------------|----------------|------------|----------------|
| PRODUCTO O SERVICIO | CAJA MICROCORRUGADO 11X11X6,5 CM | COSTO FIJO UNITARIO | \$ 140 | | |
| CANTIDAD | 99 | COSTO VARIABLE UNITARIO | \$ 2.667 | | |
| | | COSTO UNITARIO DE PRODUCCIÓN | \$ 2.806 | | |
| Liste los costos asociados a la producción | | | | | |
| CONCEPTO | MEDIDA | CANTIDAD | COSTO UNITARIO | COSTO FIJO | COSTO VARIABLE |
| MICROCORRUGADO | PLIEGO 42X50 | 1 | 2584 | | \$ 255.816 |
| | | | | | \$ - |
| | | | | | \$ - |

Fuente: Herramienta Excel: 2.1.2.1 Herramienta Práctica _ Costeo de Productos y Servicios, hoja 1. Costo de producción

- **Cálculo de mano de obra:** posteriormente se continua con el cálculo de la mano de obra, donde se establecen los procesos que maneja la empresa para realizar el producto. Se explica que este cálculo va a variar dependiendo la forma en que paga al personal que realiza las operaciones, la tecnología utilizada y si los procesos se realizan de manera interna o se tercerizan.

Los cálculos se realizan teniendo en cuenta que en los procesos de fabricación se realizan internamente en la empresa y se usa como base para el cálculo de la mano de obra un \$2.000.000 (para este caso la empresa no les paga a sus empleados el factor prestacional), es asumido por el empleado); para lo cual arroja los siguientes resultados:

| | | | | |
|--------------|-------|------|-------------|----------|
| TROQUELADO | HORAS | 0,5 | \$ 8.928,57 | \$ 4.464 |
| DESCARTONADA | HORAS | 0,33 | \$ 8.928,57 | \$ 2.976 |
| EMPAQUE | HORAS | 0,08 | \$ 8.928,57 | \$ 744 |
| | | | | \$ - |
| | | | | \$ - |
| | | | | \$ - |

Fuente: Herramienta Excel: 2.1.2.1 Herramienta Práctica _ Costeo de Productos y Servicios, hoja 1. Costo de producción

- **Cálculo de costos indirectos:** se continua con el cálculo de los costos indirectos de producción, donde se explica que hay varias formas de calcular estos conceptos, pero uno de los más usados es con base a la capacidad instalada y se explica detalladamente como calcular cada concepto.

| | | | | |
|--------------------------|--------------|-----------|-----------|------------|
| ARRIENDO | PROPORCIONAL | \$ 120,00 | \$ 11.880 | |
| ENERGIA ELECTRICA | PROPORCIONAL | \$ 15,00 | \$ 1.485 | \$ - |
| AGUA | PROPORCIONAL | \$ 4,75 | \$ 470 | \$ - |
| MANTENIMIENTO MAQUINARIA | PROPORCIONAL | | | \$ - |
| | | | | \$ - |
| | | | | \$ - |
| Total | | | \$ 13.835 | \$ 264.001 |

Fuente: Herramienta Excel: 2.1.2.1 Herramienta Práctica _ Costeo de Productos y Servicios, hoja 1. Costo de producción

Si este documento se encuentra impreso no se garantiza su vigencia, por lo tanto, es Copia No Controlada
El usuario al momento de consultarlo debe compararlo con la versión oficial publicada en la Intranet.

- **Resultado costo unitario:** Una vez se han calculado los materiales, mano de obra y costos indirectos, la herramienta en Excel arroja el resultado del costo total y costo unitario de producción.

| B. COSTO POR UNIDAD | |
|-------------------------------------|-----------------|
| COSTO FIJO UNITARIO | \$ 140 |
| COSTO VARIABLE UNITARIO | \$ 2.667 |
| COSTO UNITARIO DE PRODUCCIÓN | \$ 2.806 |

Fuente: Herramienta Excel: 2.1.2.1 Herramienta Práctica _ Costeo de Productos y Servicios, hoja 1. Costo de producción

- **Cálculo de gastos:** posteriormente se continua con el cálculo de los gastos de comercialización, administrativos y financieros, donde se pregunta cuáles pueden ser aplicables a la empresa, de acuerdo con el trabajo autónomo previo realizado por el empresario, la herramienta en Excel arroja el resultado del gasto total y gasto unitario.

| HOJA 2 OTROS GASTOS | | | | | |
|---|---------------|--|--|--|---------------|
| Objetivo: esta hoja te permite registrar los gastos que no hacen parte directa de la producción, pero que sí impactan el precio final de tu producto o servicio. Para ello, vas a clasificar tus gastos en tres categorías: distribución, administración y financieros. La herramienta los distribuye automáticamente entre las unidades producidas. | | | | | |
| PRODUCTO CAJA MICROCORRUGADO 11X11X6,5 CM CANTIDAD 99 | | | GASTO POR UNIDAD GASTO TOTAL \$ 2.190 GASTO TOTAL UNITARIO \$ 22,12 | | |
| COMERCIALIZACIÓN: Describe los gastos relacionados con vender o hacer llegar tu producto al cliente. | | ADMINISTRACIÓN: Incluye los gastos que te permiten operar tu negocio, que no estén ligados a la producción. | | FINANCIEROS: Registra los gastos derivados de servicios financieros o de crédito. | |
| DETALLE | GASTOS | DETALLE | GASTOS | DETALLE | GASTOS |
| TRANSPORTE | | SOFTWARE CONTABLE | \$ 288,75 | 4 X MIL | |
| PUBLICIDAD | | INTERNET | \$ 165,83 | CUOTAS DE MANEJO | |
| PROPAGANDA | | ADMINISTRADOR | \$ 1.488,10 | INTERESES CRÉDITOS | \$ 247,50 |
| COMISIONES | | | | | |
| | \$ - | | \$ 1.943 | | \$ 248 |

Fuente: Herramienta Excel: 2.1.2.1 Herramienta Práctica _ Costeo de Productos y Servicios, hoja 2. Otros Gastos

- **Precio de venta sugerido:** Una vez se ha calculado el costo de producción y los gastos, se pasa a la hoja 3 precio de venta sugerido, donde se ingresa el porcentaje de utilidad deseada y el IVA si es una empresa de régimen común y automáticamente el Excel arroja el cálculo final de la utilidad, precio de venta sin IVA y con IVA.

Con este resultado, se analiza el valor del costo del producto obtenido versus lo que el empresario está cobrando.

| HOJA 3 PRECIO DE VENTA | | | |
|--|-------|-------------------------------------|----------|
| Objetivo: Esta hoja te permite calcular un precio de venta sugerido para tu producto o servicio, con base en tus costos reales, el margen de utilidad que deseas obtener y, si aplica, el IVA. Así podrás saber si el precio que estás cobrando hoy es rentable o si estás vendiendo por debajo de tu punto de equilibrio. | | | |
| Especifique la utilidad o margen deseado y el % de IVA | | | |
| % UTILIDAD DESEADA | 1,00% | | |
| IVA | 0% | | |
| | | COSTO UNITARIO DE PRODUCCIÓN | \$ 2.806 |
| | | GASTO UNITARIO | \$ 22 |
| | | COSTO TOTAL | \$ 2.829 |
| | | UTILIDAD | \$ 28,57 |
| | | PRECIO DE VENTA SIN IVA | \$ 2.857 |
| | | PRECIO DE VENTA CON IVA | \$ 2.857 |
| | | PRECIO DE VENTA REAL | \$ 2.874 |
| | | PRECIO DE VENTA REAL | \$ 17 |

Fuente: Herramienta Excel: 2.1.2.1 Herramienta Práctica _ Costeo de Productos y Servicios, hoja 3. Precio de Venta

Como resultado del costeo del producto de la empresa, la empresaria indicó que su utilidad deseada para este producto era del 50% teniendo en cuenta que se vende cada unidad de producto en \$2.874 antes de IVA; pero como resultado del costeo realizado se observó que realmente la utilidad de este producto es de 1%, observando que la utilidad real está por debajo de la deseada. En este caso la empresaria manifiesta que para los procesos de producción actualmente tienen asignados unos valores estimados y que no se calculan con base a las horas de los empleados sino por valores fijos que asignaron previamente.

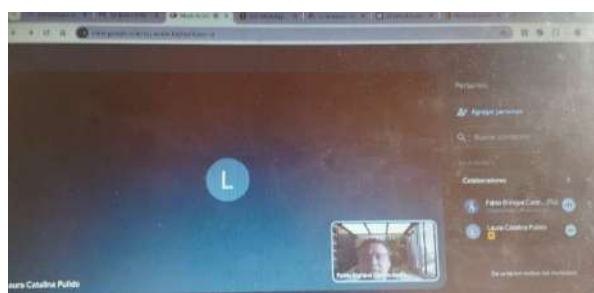
De igual manera, se retroalimenta que todos los productos no generan la misma rentabilidad y que se deben tener en cuenta todos los costos y gastos que se incurren en la fabricación del producto o prestación del servicio de satélite.

La herramienta le ha parecido muy útil y práctica de aplicar, ya que no tenía conocimiento de varios conceptos y que los debían incluir para el costeo y comercialización de los productos. La empresaria se comprometió con la verificación de algunos conceptos y cantidades en el costeo de este producto en los cuales tiene duda en cantidades y precios y que se verificarán en la siguiente asistencia técnica.

Como compromiso y parte del trabajo autónomo de parte del empresario queda la revisión de los conceptos aplicados en la asistencia técnica y aplicar la herramienta en 2 productos de la empresa, con la finalidad de afianzar los conocimientos adquiridos, los cuales serán revisados en la siguiente asistencia técnica.

| COMPROMISOS DE LA REUNIÓN | | |
|--|-----------------------------|--------------------|
| COMPROMISOS | RESPONSABLE | FECHA CUMPLIMIENTO |
| Revisar los conceptos presentados en la presente asistencia técnica | Laura Pulido | 21/04/2026 |
| Realizar una revisión de los procesos y tiempos de cada una de las operaciones del proceso de fabricación. | Laura Pulido | 21/04/2026 |
| Como parte de trabajo autónomo del empresario: aplicar la herramienta en Excel en 2 productos de la empresa. | Laura Pulido | 21/04/2026 |
| Enviar la herramienta en Excel realizada en la asistencia técnica al empresario. | Fabio Enrique Castro Ardila | 16/04/2026 |
| Se agendó la siguiente asistencia técnica para el 21 de abril | Fabio Enrique Castro Ardila | 16/04/2026 |

Evidencias: Relacione las evidencias de la reunión donde debe estar mínimo las fotografías de la sesión al inicio, mitad y final de la sesión, si la sesión es virtual y es posible grabarla colocar la grabación de la sesión o las fotografías de la misma. (para las fotografías por favor coloque la marca de agua donde se evidencie la hora de la sesión realizada)



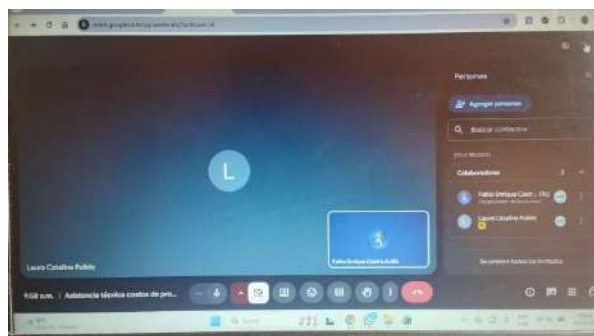
← Información detallada

Hora de captura: 16 Abril 2026
Jueves 8:01

Información del archivo: IMG_20260416_080141.jpg
2,09MB 4080x2296px

Datos EXIF: Redmi Note 11, Xiaomi
f/1.8 1/24s ISO389
4.25mm Sin flash

Ruta local: Almacenamiento interno/DCIM/Camera/
IMG_20260416_080141.jpg



← Información detallada

Hora de captura: 16 Abril 2026
Jueves 9:58

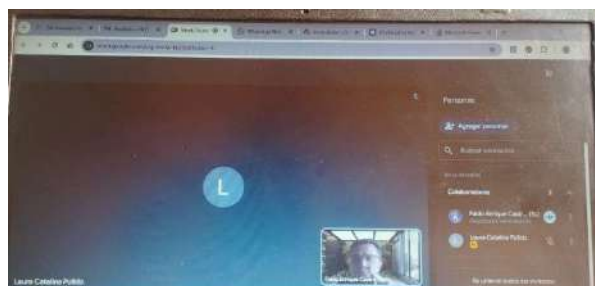
Información del archivo: IMG_20260416_095833.jpg
2,23MB 4080x2296px

Datos EXIF: Redmi Note 11, Xiaomi
f/1.8 1/20s ISO370
4.25mm Sin flash

Ruta local: Almacenamiento interno/DCIM/Camera/
IMG_20260416_095833.jpg

Si este documento se encuentra impreso no se garantiza su vigencia, por lo tanto, es Copia No Controlada
El usuario al momento de consultarlo debe compararlo con la versión oficial publicada en la Intranet.

| | | | | |
|---|------------------------------------|--|----------|----------------------|
|  SECRETARÍA DE DESARROLLO ECONÓMICO | PROCESO: GESTIÓN DOCUMENTAL | | Código: | GD-P1-F22 |
| | Acta de reunión | | Versión: | 4 |
| | | | Fecha: | 07/11/2025 |
| | | | Página: | Página 9 de 9 |



← Información detallada

Hora de captura: 16 Abril 2026
Jueves: 10:29

Información del archivo: IMG_20260416_102934.jpg
3,46MB · 4080x2296px

Datos EXIF: Redmi Note 11, Xiaomi
1/1.8 1/20s ISO334
4.29mm Sin flash

Ruta local: Almacenamiento interno/DCIM/Camera/
IMG_20260416_102934.jpg

Si este documento se encuentra impreso no se garantiza su vigencia, por lo tanto, es Copia No Controlada
El usuario al momento de consultarlo debe compararlo con la versión oficial publicada en la Intranet.

| | | |
|--|--|--|
| Elaboró: Ingrid Rodríguez / Profesional Universitario / SAF | Revisó: Juan Sebastián Junca Castro / Contratista / OAP | Aprobó: Jessica Paola Julio Serrano / Subdirectora / SAF Lady Sorany Laiton Linares / Jefe / OAP |
|--|--|--|

| Marca temporal | Nombre de la empresa | Nombres y apellidos del empresario | No. Cédula del empresario | No. Identificación del empresario /NIT | Dirección de la unidad productiva | Celular del empresario | Correo electrónico | Corazón Productivo al que pertenece |
|-------------------|---------------------------|------------------------------------|---------------------------|--|-----------------------------------|------------------------|------------------------|-------------------------------------|
| 4/16/2026 9:59:02 | La Tienda del Emprendedor | Laura Catalina Pulido | 1026577342 | 1026577342 | Cra 29#11 36 | 3204253314 | lauracpj2593@gmail.com | Ricaurte |

INTRODUCCIÓN

En un entorno empresarial cada vez más competitivo, contar con información precisa y oportuna sobre los costos de producción es esencial para una adecuada toma de decisiones. La correcta determinación del costo de un producto no solo permite establecer precios de venta competitivos, sino que también contribuye a mejorar la rentabilidad, optimizar los recursos y detectar oportunidades de mejora en los procesos productivos.

Con el objetivo de fortalecer la gestión financiera y operativa de la organización, se implementará una herramienta de costeo de productos que permitirá analizar los diferentes elementos que componen el costo total: materiales directos, mano de obra directa y costos indirectos de fabricación; así como los gastos que se incurren para la fabricación de un producto, con la finalidad de calcular el precio de venta sugerido del producto o servicio costeados.

CONCEPTOS CLAVE

Costo: es todo lo que inviertes para fabricar un producto o prestar un servicio.

Costo de producción: es el total de recursos que usas para fabricar un producto o prestar un servicio. Se compone de tres elementos: materiales directos, mano de obra directa y costos indirectos.

Materiales directos: son los insumos principales; como tela, cartón o ingredientes.

Mano de obra directa: corresponde al tiempo y esfuerzo del personal que participa directamente en la producción.

Costos indirectos: son costos necesarios que no se ven en el producto, pero hacen posible producirlo. Como el mantenimiento de la maquinaria o la electricidad.

Costo fijo: son los que pagas sin importar cuántas unidades produzcas.

Costos variable: aumentan o disminuyen según la cantidad producida.

Costo unitario: se calcula dividiendo el costo total de producción entre la cantidad de unidades que fabricaste.

Gastos: son salidas de dinero que no están relacionados directamente con fabricar.

Gastos de administración: Son desembolsos de dinero que se realizan con el fin de cubrir todas las actividades necesarias para administrar la empresa.

Gastos de ventas: Son desembolsos de dinero que tienen como finalidad promover la gestión de ventas de la empresa.

Gastos financieros: Son desembolsos de dinero que tienen como finalidad cubrir las obligaciones que se generan con las entidades financieras.

HERRAMIENTA DESARROLLADA

| | |
|----------------------------------|--|
| Paso 1: Preparar la información | Seleccionar el producto o servicio que se va a costear |
| Paso 2: Costo de producción | En La Hoja 1, registró el producto y la cantidad a fabricar. |
| | En La Hoja 1, registró primero Los Materiales Directos, estos insumos se clasificaron como costos variables, pues cambian según la cantidad producida. |
| | Luego, la Mano de Obra Directa, calculando las horas de trabajo por cada proceso, estos también fueron clasificados como costos variables |
| | Por último, anotó los costos indirectos de producción. |
| | Con estos datos, la herramienta reporta el costo unitario de producción. |
| Paso 3: Otros Gastos | En la Hoja 2, se identifican los gastos que no hacen parte directa de la producción. |
| | Comercialización: Describe los gastos relacionados con vender o hacer llegar tu producto al cliente. |
| | Administración: Incluye los gastos que te permiten operar tu negocio, que no estén ligados a la producción |
| | Financieros: Registra los gastos derivados de servicios financieros o de crédito. |
| | La herramienta sumó los otros gastos y calcula el gasto total y unitario |
| Paso 4: Precio de venta | En La Hoja 3, se definen dos cosas: Su meta de utilidad y El IVA |
| Paso 5: Descubrir los resultados | En La Hoja 3, La herramienta realiza los cálculos correspondientes, arrojando un precio de venta sugerido |

HOJA 1 | COSTO DE PRODUCCIÓN

Objetivo: esta hoja te permite calcular el **costo unitario de producción** de tu producto o servicio. Para ello, vas a registrar todos los insumos, tiempos y recursos necesarios para producir, clasificando cada uno como directo o indirecto, y como fijo o variable.

| A. OBJETO DE ANÁLISIS | | B. COSTO POR UNIDAD | |
|-----------------------|----------------------------------|------------------------------|----------|
| PRODUCTO O SERVICIO | CAJA MICROCORRUGADO 11X11X6,5 CM | COSTO FIJO UNITARIO | \$ 140 |
| CANTIDAD | 99 | COSTO VARIABLE UNITARIO | \$ 2.667 |
| | | COSTO UNITARIO DE PRODUCCIÓN | \$ 2.806 |

Liste los costos asociados a la producción

| CONCEPTO | MEDIDA | CANTIDAD | COSTO UNITARIO | COSTO FIJO | COSTO VARIABLE |
|--------------------------|--------------|----------|----------------|------------|----------------|
| MICROCORRUGADO | PLIEGO 42X50 | 1 | 2584 | | \$ 255.816 |
| | | | | | \$ - |
| | | | | | \$ - |
| | | | | | |
| TROQUELADO | HORAS | 0,5 | \$ 8.928,57 | | \$ 4.464 |
| DESCARTONADA | HORAS | 0,33 | \$ 8.928,57 | | \$ 2.976 |
| EMPAQUE | HORAS | 0,08 | \$ 8.928,57 | | \$ 744 |
| | | | | | \$ - |
| | | | | | \$ - |
| | | | | | \$ - |
| | | | | | |
| ARRIENDO | PROPORCIONAL | | \$ 120,00 | \$ 11.880 | |
| ENERGIA ELECTRICA | PROPORCIONAL | | \$ 15,00 | \$ 1.485 | \$ - |
| AGUA | PROPORCIONAL | | \$ 4,75 | \$ 470 | \$ - |
| MANTENIMIENTO MAQUINARIA | PROPORCIONAL | | | | \$ - |
| | | | | | \$ - |
| | | | | | \$ - |
| Total | | | | \$ 13.835 | \$ 264.001 |

→ Inserte más filas arrastrando el

HOJA 2 | OTROS GASTOS

Objetivo: esta hoja te permite registrar los gastos que no hacen parte directa de la producción, pero que sí impactan el precio final de tu producto o servicio. Para ello, vas a clasificar tus gastos en tres categorías: distribución, administración y financieros. La herramienta los distribuye automáticamente entre las unidades producidas.

| GASTO POR UNIDAD | |
|----------------------|----------|
| GASTO TOTAL | \$ 2.190 |
| GASTO TOTAL UNITARIO | \$ 22,12 |

| COMERCIALIZACIÓN: Describe los gastos relacionados con vender o hacer llegar tu producto al cliente. | |
|---|--------|
| DETALLE | GASTOS |
| TRANSPORTE | |
| PUBLICIDAD | |
| PROPAGANDA | |
| COMISIONES | |
| | \$ - |

| ADMINISTRACIÓN: Incluye los gastos que te permiten operar tu negocio, que no estén ligados a la producción. | |
|--|-------------|
| DETALLE | GASTOS |
| SOFTWARE CONTABLE | \$ 288,75 |
| INTERNET | \$ 165,83 |
| ADMINISTRADOR | \$ 1.488,10 |
| | \$ 1.943 |

| FINANCIEROS: Registra los gastos derivados de servicios financieros o de crédito. | |
|--|-----------|
| DETALLE | GASTOS |
| 4 X MIL | |
| CUOTAS DE MANEJO | |
| INTERESES CRÉDITOS | \$ 247,50 |
| | \$ 248 |

HOJA 3 | PRECIO DE VENTA

Objetivo: Esta hoja te permite calcular un **precio de venta sugerido** para tu producto o servicio, con base en tus costos reales, el margen de utilidad que deseas obtener y, si aplica, el IVA. Así podrás saber si el precio que estás cobrando hoy es rentable o si estás vendiendo por debajo de tu punto de equilibrio.

| | | | | | |
|--|-------|------------------------------|--|----|-------|
| Especifique la utilidad o margen deseado y el % de IVA | | COSTO UNITARIO DE PRODUCCIÓN | | \$ | 2.806 |
| % UTILIDAD DESEADA | 1,00% | GASTO UNITARIO | | \$ | 22 |
| IVA | 0% | COSTO TOTAL | | \$ | 2.829 |
| | | UTILIDAD | | \$ | 28,57 |
| | | PRECIO DE VENTA SIN IVA | | \$ | 2.857 |
| | | PRECIO DE VENTA CON IVA | | \$ | 2.857 |
| | | PRECIO DE VENTA REAL | | \$ | 2.874 |
| | | PRECIO DE VENTA REAL | | \$ | 17 |